



Account Manager til distrikt Sjælland / Fyn.

Vil du være en del af et succesfuldt team? - Goodyear vokser og leder efter en Account Manager med ansvar for salg af person og varevognsdæk i distriktet Sjælland /Fyn.

Som Account manager hos Goodyear, får du en vigtig rolle hos en af de mest kendte brands i dækindustrien. Din opgave er at vedligeholde og udvikle eksisterende kunder, men fremfor alt åbne for salget til nye kunder i området. Du kommer til at arbejde med både store og små kunder inden Autoforhandlere og Dækspecialister, hvor opgaverne bl.a. er at levere produkt information, analyser af markedet, markedsføring, og salg.

For at få succes i jobbet kræves det at, du er selvmotiverende og resultatorienteret med en stærk vindermentalitet. Du har erfaring med opsøgende salg, interesse for teknologi og flair for at møde kunden og opbygge nye relationer. I dit daglige arbejde, har du udgangspunkt fra hjemmet og arbejdsdagen tilbringes med kunderne i dit distrikt.

Vi forventer at du har:

- Kørekort
- Godt kendskab til Office-pakken
- Flydende i engelsk, både i skrift og tale
- Minimum 2 års erfaring med opsøgende salg.
- Videregående uddannelse er en fordel, men absolut ikke det vigtigste parameter.
- Bopæl: centralt i distriktet.

Vi tilbyder:

- En stimulerende og udfordrende job i en markedsledende virksomhed med stærke brands og innovativ produktportefølje.
- Konkurrencedygtig lønpakke, samt firmabil.

Send venligst din ansøgning samt CV, så hurtigt som muligt til:

Goodyear Dunlop Danmark A/S
C/O Jesper Jeppesen
Æbeløgade 13, 5400 Bogense
E-Mail: jesper_jeppesen@goodyear.com
Mob: 20104460